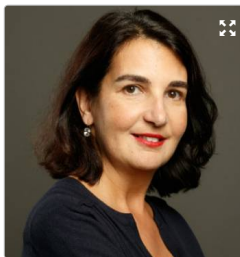


## Neoma accélère sur la formation professionnelle

La business school issue il y a dix ans de la fusion des écoles de commerce consulaires de Reims et de Rouen rachète la société de formation continue Meltis aux 3 M€ de revenus pour conforter son pôle Executive Education, dont elle veut tripler l'activité en 5 ans.

Par **Houda El Boudrari** 

Publié le 4 avr. 2023 à 13:40, mis à jour le 4 avr. 2023 à 15:16 - 11 conseils



Delphine Manceau, Neoma Business School

Dix ans après la fusion de **Reims Management School et Rouen Business School**, Neoma innove à nouveau en étant une des rares écoles consulaires à faire appel à la croissance externe, sans aller toutefois jusqu'à ouvrir son capital comme sa [consœur EmLyon détenue à 40% par Galileo](#). L'objectif de la *business school* présidée par **Michel-Edouard Leclerc** et dirigée par **Delphine Manceau** est de se faire une place sur le marché très disputé de la formation professionnelle à l'heure où les groupes d'enseignement supérieur

privé sous LBO s'offrent des briques d'*e-learning* à prix d'or, comme [AD Education avec le rachat d'Oktogone](#), et que les acteurs historiques de la formation professionnelle se donnent les moyens de rester dans la course en ouvrant leur capital, comme [Cegos l'a fait en accueillant Bridgepoint il y a un an](#).

### Un diplôme reconnu

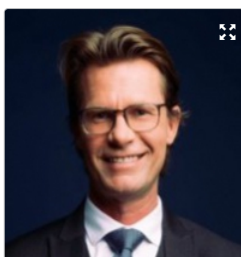


Stéphane Waller, Meltis

Accompagnée par **Entreprise & Décisions**, Neoma a pris le temps de *scrutiner* le secteur encore très atomisé des cabinets de formation professionnelle, passant en revue **une centaine de cibles potentielles en trois ans**, étudiant quelque 25 dossiers, avant d'arrêter son choix sur **Meltis** reprise des mains de son fondateur [Stéphane Waller](#), qui avait pris du champ il y a six ans en fondant [l'expert de la](#)

[gestion de la paie Bleexo cédé tout récemment à Silae](#). Encore largement majoritaire au capital auprès du duo de managers, **Arnaud Hautesserres et Marion Rubion**, l'entrepreneur a été séduit par l'adossement à une marque reconnue dans le top ten des écoles de commerce en France. « Il me tenait à cœur d'assurer la pérennité de l'entreprise que j'ai créée en 1999 et d'offrir aux clients de Meltis un diplôme prestigieux et différenciant dans l'offre de formation pour les équipes dirigeantes », confie Stéphane Waller.

## 3 M€ de revenus



Stéphane Dubreuille, Neoma Business School

De son côté, **Neoma** met la main sur un cabinet de formation sur-mesure pour les managers avec **un fichier clients d'une centaine d'entreprises et un chiffre d'affaires d'environ 3 M€**. « Cette acquisition nous permet de plus que doubler le chiffre d'affaires de notre pôle Executive Education et de bénéficier des synergies avec Meltis en déployant une stratégie de cross-selling pour compléter leur offre de formation en management avec nos formations en finance, marketing digital et business développement, tout en bénéficiant de

leur expertise dans le marketing BtoB », résume **Stéphane Dubreuille, directeur de l'Executive Education chez Neoma**. L'objectif est de faire passer **le chiffre d'affaires de ce pôle de formation professionnelle de 2 M€** aujourd'hui à plus de **6 M€ dans 5 ans** pour peser **8 à 10% du chiffre d'affaires global du groupe**, qui ne communique pas ses revenus, et être en ligne avec les standards du secteur.

### LIRE AUSSI

Bleexo engagé par un expert de la gestion de la paie (17/03/2023)

Emlyon forme un nouveau tour de table (12/09/2022)

AD Education s'offre une brique e-learning (23/06/2022)

Cegos renoue avec un sponsor (15/03/2022)

FORMATION

ENSEIGNEMENT

MANAGEMENT

ORGANISME DE FORMATION

France ▾ Île-de-France ▾ Services & Conseil aux entreprises

## Les intervenants de l'opération MELTIS

M&A Corporate / M&A Corporate - 11 conseils



Société cible **MELTIS**

Acquéreur ou Investisseur **NEOMA BUSINESS SCHOOL** , Delphine Manceau , Stéphane Dubreuille , Pierre-Yves Tual , Corentin Justeau

Cédant **FONDATEUR(S)** , Stéphane Waller

Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A **ENTREPRISE & DECISIONS** , Patrice Klug , Eliad Samoun

Acquéreur Avocat Corporate **DELSOL AVOCATS** , Henri-Louis Delsol

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A **DDA & COMPANY** , Anthony Wimbush , Charles-Antoine Cayez

Cédant Avocat Corporate **DARING LAW** , Thierry Levy-Mannheim , Nassima Zeghadi

[Voir les détails de l'opération](#)

